

Webbasiertes Training

Verhandlungsführung:

Im Kontext von Wertschöpfung, Forderungsdurchsetzung und Beziehungspflege

Sie erhalten in diesen beiden Online-Modulen Anregungen zur Stärkung ihrer inner- und überbetrieblichen Durchsetzungskraft und damit Ihres Wirkungsgrades bei der Umsetzung Ihrer Verhandlungsziele.

Das Seminar findet an zwei Vormittagen im Abstand von ca. zwei Wochen statt. Dazwischen bearbeiten Sie in einer sogenannten Peer-Group zu jeweils zwei Personen eine Hausaufgabe. Erfahrungsgemäß verbessert diese mehrmalige Auseinandersetzung mit dem Thema den Lernerfolg deutlich.

Inhalt

- **Rahmenbedingungen der Verhandlungsführung im Kontext Planung und Bau:**
Beteiligtevielfalt, Interessenvielfalt, Zeit- und Kostendruck
- **Zentrale Konzepte in Bauverhandlungen:**
Verhandlungskompetenzen, Verhandlungserfolg
- **Verhandlungsführung online:**
Besonderheiten der Verhandlung im virtuellen Raum
- **Wertschöpfung generieren und Verteilungsverhandeln:**
Grundlagen der Verhandlungsmethodik
- **Transparenz vs. Manipulation:**
Verhandlungsdilemmata und deren Auflösung
- **Schwierige Gespräche:**
Wie man belastbare Strukturen schafft
- **Worum es wirklich geht:**
Interessenorientierung in der Verhandlung
- **Verhandlungskommunikation:**
Sicherstellen, dass beim Gesprächspartner auch das Gewünschte ankommt
- **Teure Fehler und wie man sie vermeidet**
- **Verhandlungsvorbereitung als Erfolgsfaktor**

Sofern teilnehmerseitig gewünscht und frühzeitig mitgeteilt, kann auch die Zulassung bei der Architekten- bzw. Ingenieurkammer beantragt werden.

TERMIN | ORT**Freitag, 29.01.2027****Donnerstag, 11.02.2027**

Jeweils 09:00 - 12:30 Uhr

Online**KOSTEN** (pro Teilnehmer*in)

500,00 € netto (zzgl. 19 % MwSt.)

595,00 € brutto (inkl. 19 % MwSt.)

ANMELDESCHLUSS**15.01.2027****ZUGANGSDATEN****Werden nach Zahlungseingang übermittelt.**

Aktuelle Informationen zum
BWI-Bau finden Sie unter
www.BWI-Bau.de

[Melden Sie sich online bei der
Bauakademie West an:](#)



Ziel

Täglich befinden wir uns in Verhandlungssituationen mit Auftraggebern, Lieferanten, Projektpartnern, Gesellschaftern, Behörden etc. - ohne dass wir aber die Kunst der Verhandlungsführung systematisch gelernt hätten.

In diesem interaktiven Seminar, das sich aus Fallsimulationen, Vorträgen, Einzel- und Gruppenübungen zusammensetzt, werden Sie mit den zentralen Konzepten und Fähigkeiten vertraut gemacht, die Sie benötigen, um in schwierigen Verhandlungssituationen zunächst kreativ Werte zu schaffen, bevor diese fair verteilt werden.

Besonderes Augenmerk legen wir dabei auf die Besonderheiten der Verhandlungsführung im virtuellen Raum.

Referent

Dr. Felix **Wendenburg**

Partner bei trojapartner, Berlin/Oldenburg

Er vermittelt in Gesellschafterkonflikten und innerbetrieblichen Auseinandersetzungen, moderiert Entscheidungs- und Veränderungsprozesse und bereitet Personen auf schwierige Verhandlungssituationen vor.

trojapartner ist spezialisiert auf die Beratung in Prozessen des Verhandeln, Vermitteln und Entscheidens. Das interdisziplinäre Partnerteam begleitet Entscheidungsprozesse, insbesondere in konflikthafter Situationen. In der Überzeugung, dass Konflikte eine Chance bieten, nachhaltig wertschöpfende Lösungen zu entwickeln, unterstützt trojapartner Personen und Organisationen vor und in schwierigen Gesprächssituationen dabei, ihre Zusammenarbeit kooperativ zu gestalten. Grundlage der Arbeit von trojapartner ist neben jahrelanger Erfahrung und Prozessexpertise in der Wirtschaftsmediation eine respektvolle, interessenorientierte und lösungsoffene Grundhaltung.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an alle Personen, die im Kontext von Planen und Bauen verhandeln und daran interessiert sind, ihre Verhandlungskompetenzen gezielt weiterzuentwickeln.

Seminarunterlagen

Die Teilnehmenden erhalten zur nachhaltigen Unterstützung ihres Lernerfolges Unterlagen im BWl-Bau-Standard.

Teilnahmebescheinigung

Nach Abschluss der Veranstaltung wird eine Teilnahmebescheinigung ausgehändigt.

Teilnahmebedingungen

Anmeldung:

Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

Nach Anmeldeschluss eingehende Anmeldungen werden gerne berücksichtigt, sofern die Veranstaltung durchgeführt wird und noch Plätze frei sind.

Teilnehmende:

Alle Teilnehmenden erhalten eine Liste, aus denen Vorname, Name und ggf. weitere Informationen aller Teilnehmenden hervorgehen. Rechtsgrundlage ist nach Art. 6 Abs. 1 lit. f DSGVO das berechtigte Interesse zur Förderung des Kontakts und Austauschs der Teilnehmenden. Diese können auch gegen diese Veröffentlichung widersprechen, z. B. bei der Anmeldung oder jederzeit per E-Mail.

Rechnung:

Mit der Teilnahmebestätigung erhalten Sie die Rechnung. Diese ist zahlbar innerhalb von 14 Tagen nach Rechnungsdatum ohne Abzug.

Verbindliche Rechnungsanschrift:

Wir behalten uns vor, im Falle einer nachträglich vom Kunden gewünschten Rechnungsumschreibung einen Kostenbeitrag von netto 15,00 € / brutto 17,85 € zu erheben.

Kosten bei Stornierung:

Da die Teilnehmerzahl begrenzt ist, müssen wir aus Gründen der Kostendeckung bei Abmeldungen, die später als 15 Kalendertage vor Seminarbeginn schriftlich im BWl-Bau eingehen, den vollen Teilnehmerbetrag berechnen. Alternativ kann ein Ersatzteilnehmer benannt werden.

Durchführungsvorbehalt:

Muss eine Veranstaltung aus unvorhersehbaren Gründen seitens des BWl-Bau kurzfristig abgesagt werden, erfolgt eine sofortige Benachrichtigung; in diesem Fall besteht für das BWl-Bau nur die Verpflichtung zur Rückerstattung des bereits bezahlten Teilnahmebetrages.

In Ausnahmefällen behält sich das BWl-Bau den Wechsel von Referenten vor.

Haftung:

1. Wir haften in allen Fällen vertraglicher und außervertraglicher Haftung bei Vorsatz und grober Fahrlässigkeit nach Maßgabe der gesetzlichen Bestimmungen auf Schadensersatz oder Ersatz vergeblicher Aufwendungen.

2. In sonstigen Fällen haften wir - soweit in Nr. 3 nicht abweichend geregelt - nur bei Verletzung einer Vertragspflicht, deren Erfüllung die ordnungsgemäße Durchführung des Vertrags überhaupt erst ermöglicht und auf deren Einhaltung Sie als Kunde regelmäßig vertrauen dürfen (sogenannte Kardinalpflicht), und zwar beschränkt auf den Ersatz des vorhersehbaren und typischen Schadens. In allen übrigen Fällen ist unsere Haftung vorbehaltlich der Regelung in Nr. 3 ausgeschlossen.

3. Unsere Haftung für Schäden aus der Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit und nach dem Produkthaftungsgesetz bleibt von den vorstehenden Haftungsbeschränkungen und -ausschlüssen unberührt.

Streitbeilegung:

Die BWl-Bau GmbH - Institut der Bauwirtschaft wird nicht an einem Streitbeilegungsverfahren vor einer Verbraucherschlichtungsstelle i.S.d. VSBG teilnehmen und ist auch hierzu nicht verpflichtet.

Verbindliche Anmeldung

Webbasiertes Training

Verhandlungsführung:

Im Kontext von Wertschöpfung, Forderungsdurchsetzung und Beziehungspflege

(Kenn-Nr.: **27055127**)

Freitag, 29.01.2027 und Donnerstag, 11.02.2027 jeweils von 09:00 bis 12:30 Uhr, **online**

Zur o. a. Veranstaltung melden wir zu den in der Ausschreibung genannten Konditionen an:

Name/Vorname

Position/Abteilung

Name/Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße/Postfach

Postleitzahl/Ort

Telefon (-Durchwahl)

E-Mail

Verbindliche Rechnungsanschrift*:

Ort/Datum

Unterschrift/Firmenstempel

*s. Ausschreibung "Teilnahmebedingungen"

Allgemeine Informationen zur Datenverarbeitung im Rahmen unserer allgemeinen Geschäftstätigkeit sowie im Kundenverhältnis gemäß EU Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) sind abrufbar unter <https://www.bwi-bau.de/datenschutz/>.

